

Educazione finanziaria

Le nostre iniziative

IL SITO

Iscrizione gratuita
su www.youfinance.it

Sul sito www.youfinance.it è possibile iscriversi gratuitamente e frequentare le

lezioni online, fare domande direttamente agli esperti, consultare le dispense, rivedere le video-registrazioni degli incontri. Sul sito si troveranno anche le lezioni didattiche e formative di base delle edizioni precedenti,

sempre validissime. Una biblioteca ricchissima, per chi vuole iniziare a capirne davvero di più sull'andamento dei mercati finanziari e sul modo di approcciarsi e operare sia come trader sia come investitore.

YOUFINANCE 2022

Webinar, dispense, incontri live: il programma della sesta settimana

LA SESTA settimana di YouFinance Investi Bene comincia oggi, lunedì 21 marzo, con due webinar da non perdere. Il primo, dalle 11 alle 12 dal titolo «Analisi dei mercati e Trading Live» avrà come relatore il trader professionista e formatore Nicola Para. Il secondo, dalle 17.30 alle 18.30 con argomento lo «Stato dell'arte della consulenza finanziaria indipendente» vedrà invece protagonista, in collaborazione con Napof, Luca Mainò, cofondatore di Consultique SCF. Martedì 22 marzo è in programma invece il webinar «Sui mercati la musica è cambiata» con relatore Pietro Origlia. Una diretta streaming quantomai di attualità in questa fase particolare delle Borse con gli effetti del conflitto in Ucraina e del cambiamento di strategia delle banche centrali con i rialzi dei tassi. Mercoledì 23 marzo Alessandro Aldrovandi, già autore della omonima dispensa pubblicata il 21 febbraio e ancora scaricabile gratuitamente dal sito (www.youfinance.it) approfondirà dalle 18 alle 19 il tema «Volume Profile, una strategia per anticipare i trend di mercato».

Giovedì 24 marzo, per il progetto Bootcamp, il programma prevede dalle 16 alle 16.45 il webinar «Come si vince un Campionato (e nel trading) e come si può formalizzarne la metodologia». Un appuntamento in collaborazione con Directa Sim e Vontobel e che avrà come relatori Eugenio Sartorelli, Ascanio Strinati ed Enrico Malverti. Sempre giovedì è in programma, dalle 17.30 alle 18.30, il webinar in collaborazione con Intesa Sanpaolo dal titolo «Dietro le quinte degli Investment Certificate: costruzione e funzionamento dei Cash Collect Certificate». Relatori saranno Alessandro Galli e Alessandro Manini. Infine la sesta settimana di YouFinance si concluderà venerdì 25 marzo con un altro interessante webinar da non perdere. Dalle 17.30 alle 18.30 Enrico Malverti, trader e analista quantitativo, pioniere del trading robotizzato, approfondirà il tema «Dalla teoria alla pratica: un metodo di trading alla portata di tutti».

A. Pe.

© RIPRODUZIONE RISERVATA



Luca Mainò, cofondatore di Consultique SCF e vicepresidente di AssoSCF, illustra il tema del suo webinar in programma oggi dalle 17.30 alle 18.30

di **Achille Perego**

Pianificazione corretta con la consulenza finanziaria indipendente

LA CONSULENZA finanziaria indipendente come strumento per raggiungere i propri obiettivi di vita. È il focus del webinar dal titolo «Stato dell'arte della consulenza finanziaria indipendente» in programma oggi, lunedì 21 marzo, giornata di apertura della sesta settimana di YouFinance Investi Bene. Una grande occasione di formazione e informazione, organizzata da QN Economia & Lavoro e Traderlink, aperta a chi vuole investire e/o operare sui mercati - sia già esperto o neofita del trading online - o più semplicemente conoscere e capire le regole dell'economia e della finanza. Sul portale www.youfinance.it si può consultare il programma, avere informazioni su webinar e relatori e iscriversi gratuitamente a un percorso che terminerà con il Gran finale online il 13 e 14 aprile e con quello in presenza, a Rimini, il 22 aprile.

Relatore del webinar sulla consulenza indipendente (in programma dalle 17.30 alle 18.30) sarà Luca Mainò (nella foto in basso), cofondatore di Consultique SCF, vicepresidente di AssoSCF e membro del Direttivo NAFOP. Durante la diretta streaming verranno affrontate varie tematiche, rivolgendosi sia agli investitori sia alle famiglie sia agli operatori del settore e in particolare ai futuri consulenti indipendenti, che da circa tre anni possono far parte delle nuove sezioni dell'Albo, insieme alle società di consulenza finanziaria.



Dottor Mainò, cosa ci può anticipare dello speech che farà a YouFinance?

«Spiegherò cos'è la consulenza indipendente e perché è in forte crescita. Ho intenzione di parlare anche di pianificazione finanziaria e del suo impatto positivo sul patrimonio dei clienti, oltre che di parcella, start up dell'attività e strumenti per l'esercizio della professione. In particolare, vorrei anche approfondire il concetto di advisor tech in cui l'intelligenza umana si fonde con la tecnologia e si mette a disposizione delle persone che vogliono seguire al meglio il proprio patrimonio».

Un intervento che parte dalla sua esperienza personale e dalla consulenza offerta da Consultique SCF?

«Prestiamo consulenza a migliaia di clienti, con due capisaldi: indipendenza e competenza. Ritengo che la competenza senza la libertà di consigliare al meglio il cliente, sia una parola vuota, fine a sé stessa. Senza indipendenza, il know how non crea valore per l'investitore. Sono temi di cui parlo nella mia newsletter su LinkedIn The Fee-Only Independent World».

Cosa deve sapere il risparmiatore oggi, quando si parla di finanza personale?

«Per esemplificare chiedo: per una diagnosi sulla nostra salute andiamo dal medico o dal farmacista? Oppure se per la dichiarazione dei redditi ci rivolgeremo a un commercialista pagato direttamente dal Fisco? E ancora, se dobbiamo fare la dieta chiediamo consigli all'addetto del fast food o al nostro dietologo? Questi sono solo semplici esempi di quello che succede ogni giorno, quando dobbiamo prendere decisioni che avranno un impatto sulle nostre vite».

Invece che cosa succede a molti risparmiatori e investitori?

«Che spesso quando si parla di soldi capita l'opposto: si va 'in fiducia' senza dedicare il giusto tempo a scelte che avranno riflessi determinanti sulle nostre vite. Ecco, la consulenza finanziaria indipendente è la soluzione».

Quali avvertenze può dare, in questa fase delicata, agli investitori?

«Anzitutto è fondamentale ricorrere alla pianificazione patrimoniale finalizzata al raggiungimento degli obiettivi di tutti i componenti del nucleo familiare. Ciò si può fare individuando un consulente Fee-Only per farsi affiancare nel processo ed evitare il pericoloso fai da te. In secondo luogo, i principi guida per investire sono sempre gli stessi, indipendentemente dal periodo storico: individuare gli obiettivi finanziari, pianificare entrate, uscite e investimenti, diversificare stando attenti ai costi degli investimenti. Tutto ciò che avverrà nel futuro, che sia un rialzo dei tassi o una migliore performance di una certa area geografica, è più difficile da prevedere rispetto a ciò che avverrà nel futuro più lontano, quando la crescita dell'economia di lungo periodo apporterà benefici a un investimento finanziario diversificato».

In particolare quale strategia si può impostare oggi con la forte volatilità delle Borse, accresciuta anche dagli effetti del conflitto in Ucraina e con la prospettiva di un rialzo dei tassi?

«Sull'azionario la soluzione migliore in periodi caratterizzati da elevata incertezza, è quella di indirizzarsi verso soluzioni globali diversificate. Inoltre, è un anno difficile anche per il comparto obbligazionario. Ridurre la duration, quindi esporsi su comparti obbligazionari a minore duration, permette quanto meno di essere meno impattati dal clima di rialzo dei tassi che sta condizionando l'economia e i mercati finanziari. Infine, un po' di liquidità e di oro dovrebbero già essere presenti nelle asset allocation degli italiani».

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Educazione finanziaria

Le nostre iniziative

L'EDIZIONE 2022

Appuntamenti online
fino alla metà di aprile

La quarta edizione di YouFinance continuerà fino a metà aprile. Come per le altre

tre edizioni di successo il programma, ricco di appuntamenti online, sarà presentato e raccontato settimana dopo settimana da QN Economia & Lavoro, anche con interviste ai protagonisti dell'evento. Per gli

amanti del trading, o per chi vuole mettersi alla prova senza correre rischi, sarà possibile usare il nuovo simulatore di trading, provando ad operare in Borsa, su dati veri e veri titoli azionari, bond, materie prime, valute e criptovalute.

Nel webinar in programma oggi dalle 11 alle 12, Nicola Para spiega la sua strategia operativa basata sull'applicazione di formule matematiche e analisi delle candele giapponesi

Guadagnare osservando l'andamento dei prezzi



MERCATI
COME CAMPI
DI BATTAGLIA

Nicola Para (a sinistra), trader professionista e formatore, è laureato in Scienze Statistiche e ha conseguito un master in 'Banking and Finance' alla Sapienza di Roma

«ANALISI dei mercati e Trading Live». È il titolo del webinar con il quale questa mattina, lunedì 21 marzo, dalle 11 alle 12, partirà la sesta settimana di YouFinance Investi Bene. Una diretta streaming che avrà come relatore Nicola Para, trader professionista e formatore, che nel 2016 ha fondato «Nicola Para Trading» (<https://www.nicolaparatrading.com>), una piattaforma didattica dedicata a trading e investimenti focalizzata sull'educazione finanziaria e con i suoi corsi ha già trasformato più di 100 studenti in trader professionisti.

Con quale strategia operativa?

«Un protocollo – risponde Para – che ho costruito nei miei anni da trader e che, con l'applicazione di formule matematiche e analisi delle candele giapponesi, prende in considerazione solo un elemento: il prezzo».

In che senso?

«Nella mia operatività non mi baso né sulle notizie che possono influenzare gli andamenti di indici, titoli, materie prime, come in questa fase il rialzo dei tassi o il conflitto in Ucraina, sempre anticipate dai mercati, ma sull'osservazione dell'andamento dei prezzi. E quindi considerando i mercati come un campo di battaglia dove si fronteggiano le armate e in cui i contendenti sono coloro che acquistano e quelli che vendono».

Il protocollo di Para, inoltre, consiglia un arco temporale di operatività di 15 minuti o di un giorno con la consapevolezza che in Borsa è sempre sbagliato contrastare il trend del mercato e che non si può applicare lo stesso metodo usato per fare la spesa al supermercato, perché non è detto che ciò che sembra in offerta, una quotazione in calo, non scenda ancora. Così come ciò che appare troppo caro non continui a salire.

In questa edizione di YouFinance anche la Divisione IMI Corporate e Investment Banking di Intesa Sanpaolo rinnoverà la sua presenza dopo il successo registrato nel 2021. Parteciperà infatti all'ini-



ziativa attraverso 3 workshop, di cui il prossimo, dal titolo «Dietro le quinte degli Investment Certificate: costruzione e funzionamento dei Cash Collect Certificate», è in programma giovedì 24 marzo alle ore 17.30 e vedrà come relatori Alessandro Galli (Investment & Listed Products Sales di Intesa Sanpaolo) e Alessandro Manini (Managing Director, Structuring & Product Development di Intesa Sanpaolo).

I tre interventi verteranno sul tema dei «Certificati di Investimento» con l'obiettivo di illustrarne il funzionamento: strumenti di investimento che, grazie alla loro flessibilità, consentono all'investitore di realizzare strategie di investimento su un'attività finanziaria sottostante (quale ad esempio un'azione o un indice azionario) in linea con le proprie esigenze. Ciascuno dei tre interventi avrà l'obiettivo di approfondire una determinata tipologia di Certificati.

Achille Perego

© RIPRODUZIONE RISERVATA

Foto: Stefano Guindani



PATRIMONIO ITALIANO.

Noi di Banca Generali siamo al fianco dei campioni di sci alpino Federica Brignone, Alex Vinatzer e Guglielmo Bosca sulle piste della Coppa del Mondo Fis 2021/2022. Perché crediamo che il talento vada protetto e coltivato, proprio come il patrimonio delle famiglie italiane.

Seguici su     

Per saperne di più: www.bancagenerali.com



Sponsor degli Atleti
Federica Brignone, Alex Vinatzer e Guglielmo Bosca.



**BANCA
GENERALI
PRIVATE**

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per conoscere le condizioni e i rischi dei servizi e prodotti offerti da Banca Generali è necessario leggere attentamente tutta la relativa documentazione precontrattuale e contrattuale, disponibile presso le Filiali e gli Uffici dei Consulenti Finanziari della Banca.